

Le Coursier

Siège Social : Immeuble 74, Boulevard de l'Europe
RC: RB/COT/18 B 20943 - IFU: 3201810230787
02 BP 1601 Cotonou Tél : 60 60 92 92
Web : www.lecoursier.bj Email : contact@lecoursier.bj



Pour renforcer son département Sales & Marketing, [Le Coursier recrute un \(02\) Sales Assistant.](#)

FICHE DE POSTE : Sales Assistant

MISSIONS PRINCIPALES

- Prospection et commercialisation des abonnements auprès des entreprises, e-commerçants, restaurants...
- Développer et fidéliser son portefeuille clients,

MISSIONS TRANSVERSALES

- Être force de proposition en matière de développement des offres du pôle à partir des retours des adhérents et prospects
- Travailler en synergie avec le superviseur hiérarchique
- Détecter les opportunités de croissance des entreprises du pôle
- Assurer une veille concurrentielle

CONNAISSANCES ET COMPETENCES NECESSAIRES

- Sens de la négociation, culture du résultat et de la relation collaborative
- Bonne connaissance de la « culture d'entreprise »
- Bonne connaissance de l'environnement économique et social
- Maîtrise des outils de communication orale et écrite
- Maîtrise de l'animation de réunions et de la prise de parole en public

PRINCIPALES APTITUDES REQUISES

- Compréhension juste des situations, sens pratique, « bon sens »
- Capacités d'analyse et de synthèse, rigueur intellectuelle
- Aptitudes relationnelles : capacité de contact, de communication, esprit de dialogue
- Capacité à organiser son travail en fonction des contraintes, des délais et des objectifs
- Aisance relationnelle et confiance en soi
- Capacité à travailler en équipe, à transmettre et échanger des informations, à établir des relations efficaces
- Autonomie, prise d'initiative
- Créativité

PROFILS

Pas de formation type

Si un niveau bac + 2 ou 3 est apprécié, l'expérience professionnelle et les qualités personnelles priment

NIVEAU D'EXPERIENCE :

Le poste requiert une expérience préalable d'au moins 1 (un) an sur une fonction similaire.

CONDITIONS DE TRAVAIL

Poste à temps plein non cadre

Supérieur hiérarchique direct : Sales & Marketing Manager

La livraison sur mesure !



CARACTERISTIQUES METIER :

- Forte mobilité : déplacements chez les clients
- Résultats : le/la commercial(e) doit atteindre des objectifs quantitatifs et qualitatifs
- Rémunération : fixe + variable
- Déplacements : Dotation attribuée
- Communication : Dotation attribuée

Important : Posséder un moyen de déplacement

DOSSIER DE CANDIDATURE :

CV + Lettre de motivation + Copie des diplômes

Envoyez votre dossier uniquement sur recrutement@lecoursier.bj

Date limite de dépôt des dossiers : 25 juin 2020 à 18h30